

Als traditionsreiche, unabhängige Bank der persönlichen Nähe bietet die Bank Zimmerberg innovative Finanzdienstleistungen kompetent aus einer Hand.

Möchten Sie Teil eines hochmotivierten Führungsteams werden, um mit Freude und Leidenschaft Kunden und Mitarbeitende gleichermaßen zu überzeugen? Für unser Team Anlageberatung suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine gewinnende Persönlichkeit als

TeamleiterIn Anlageberatung (m/w 100%)

In dieser Position sind Sie für folgende Schlüsselaufgaben verantwortlich:

- Führen und Entwickeln des Teams Anlageberatung in Zusammenarbeit mit Fachführung Anlageberatung
- Aktives Unterstützen der Mitarbeitenden bei der Neugewinnung, Beratung und Betreuung von Privatkunden
- Aufbau und Bewirtschaftung eines eigenen Kundenbuchs
- Verantwortung für Ertrag und Volumen des ganzen Teams in den Bereichen Anlagen und Finanzierungen
- Effiziente Selbst-, Team- und Kundenorganisation
- Repräsentieren unseres Bankunternehmens an kundenspezifischen und gesellschaftlichen Anlässen

Idealerweise erfüllen Sie folgende Anforderungen:

- Ihre Stärken liegen in Ihrer integren, gewinnenden Persönlichkeit, einem gesunden Durchsetzungsvermögen und ausgeprägten empathischen Fähigkeiten im Austausch mit Kunden und Arbeitskollegen.
- Sie verfügen über langjährige Erfahrung in der Neugewinnung, Anlageberatung und Betreuung von Schweizer Privatkunden. Ihre ausgeprägten Fachkenntnisse in der Vermögensverwaltung sowie den themenverwandten Bereichen Finanzieren, Vorsorgen, Erben und Steuern ermöglichen es Ihnen, Kunden mit einer bedürfnisorientierten und ganzheitlichen Beratung zu überraschen.
- Mit eigenen Höchstleistungen im Tagesgeschäft Ihrem Team als Vorbild zu dienen, stellt für Sie eine Motivation dar. Sie verstehen es, individuell auf Ihre Mitarbeitenden einzugehen, diese in ihrer persönlichen und geschäftlichen Entwicklung zu unterstützen und sie zu Top-Leistungen anzuregen.
- Sorgfältiges Arbeiten mit viel Eigenverantwortung und einem überdurchschnittlichen Qualitätsbewusstsein ist für Sie selbstverständlich. Ihre Sales Ziele erreichen Sie, indem Sie stets bereit sind, für Kunden und Mitarbeitende das Beste zu geben und mit Beharrlichkeit Ihren Plan umzusetzen.
- Sie schätzen die Vorteile einer kleineren Organisation mit hoher unternehmerischer Freiheit und wissen dieses Umfeld für sich, Ihr Team und Ihre Kunden optimal zu nutzen.
- Ein gutes persönliches Netzwerk mit Kundenpotential im Wirtschaftsraum Zürich ist von Vorteil.
- Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufslehre bzw. Mittelschule sowie eine höhere Bank- oder Wirtschaftsausbildung.
- Ihre Muttersprache ist Deutsch, solide Englisch-Kenntnisse runden Ihr Profil ab.

Sie haben die Gelegenheit, als LeistungsträgerIn in einer regional ausgerichteten Universalbank mit klaren Visionen und attraktiven Zukunftsaussichten mitzuwirken. Für die erfolgreiche Ausübung Ihrer Aufgaben bieten wir ein modernes und unternehmerisch geprägtes Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen. Sie treffen auf ein eingespieltes und top motiviertes Team, in welchem Eigeninitiative und Ideen für den weiteren Ausbau der Abteilung gelebt und weiter gewünscht werden. Identifizieren Sie sich mit einem Unternehmen von hervorragender Reputation und einem innovativen Dienstleistungsangebot, dessen Weiterentwicklung Sie selber mitprägen können!

Haben wir Ihr Interesse für diese Herausforderung geweckt?

Dann freuen wir uns, Sie kennenlernen zu dürfen. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte in elektronischer Form an lionel.baschung@bankzimmerberg.ch.

